



CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC MỸ PHẨM 3C

Số 144 đường Ngô Quyền, Phường Hà Đông, TP. Hà Nội

Email: info@duocmypham3c.vn | Hotline: 024.66884588

Website: duocmypham3c.vn

TUYỂN DỤNG

CHUYÊN VIÊN KINH DOANH KỸ THUẬT (SALES TECHNICAL)

(Nguyên liệu TPCN, Thành phẩm, Mỹ phẩm)

I. GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY

Công ty Cổ phần Dược Mỹ phẩm 3C được thành lập từ năm 2009, với hơn 15 năm trong lĩnh vực kinh doanh thực phẩm chức năng và mỹ phẩm.

Chúng tôi là doanh nghiệp hướng đến mục tiêu chăm sóc sức khỏe, sắc đẹp cho cộng đồng, mang lại những giá trị tốt đẹp cho xã hội.

Chúng tôi tự hào là đơn vị cung cấp dịch vụ khách hàng tuyệt vời và liên tục nỗ lực để đáp ứng hơn cả mong đợi của khách hàng về chất lượng, an toàn và dịch vụ bằng cách liên tục cập nhật về khoa học và đổi mới.

Để đáp ứng nhu cầu phát triển kinh doanh, Công ty cần tuyển ứng viên phù hợp cho vị trí Chuyên viên kinh doanh kỹ thuật.

II. THÔNG TIN VỊ TRÍ

Mô tả công việc

1. Tư vấn kỹ thuật & giải pháp

- Giải đáp cho Sales/Tư vấn cho khách hàng về các dòng nguyên liệu thực phẩm chức năng:
 - Vitamin & khoáng chất
 - Chiết xuất thảo dược
 - Amino acid, enzyme, probiotic
 - Phụ gia
- Hỗ trợ tư vấn công thức sản phẩm (formulation) phù hợp với nhu cầu khách hàng.
- Giải đáp các vấn đề kỹ thuật: độ ổn định, tương thích nguyên liệu, dạng bào chế, nghiên cứu lâm sàng.
- Xây dựng Slide/tài liệu đào tạo nguyên liệu/sản phẩm cho bộ phận Sales, nội bộ Công ty, khách hàng.
- Cùng bộ phận Sales đi thăm Khách hàng, giới thiệu nguyên liệu/sản phẩm tới Khách hàng.
- Viết bài website (chuyên sâu, SEO), viết bài ngắn fanpage chuyển Sales Admin đăng bài.

2. Nghiên cứu thị trường

- Cập nhật xu hướng ngành:
 - Nguyên liệu mới
 - Xu hướng tiêu dùng
- Phân tích đối thủ và đề xuất chiến lược sản phẩm.

3. Kinh doanh & phát triển thị trường

- Tìm kiếm, phát triển và duy trì hệ thống khách hàng: bệnh viện, phòng khám da liễu, spa, thẩm mỹ viện, nhà thuốc, đại lý và nhà phân phối.
- Giới thiệu, tư vấn và thúc đẩy bán các sản phẩm dược mỹ phẩm của Công ty.
- Đảm bảo hoàn thành chỉ tiêu doanh số/KPI được giao.
- Thực hiện chăm sóc khách hàng định kỳ và duy trì mối quan hệ với khách hàng.
- Theo dõi đơn hàng, hợp đồng, công nợ và tiến độ thanh toán của khách hàng.

4. Phối hợp nội bộ:

- Làm việc với các bộ phận:
 - R&D: phối hợp thu thập tài liệu, nghiên cứu.
 - Sales: thường xuyên trao đổi, giải đáp nhanh nhưng câu hỏi kỹ thuật, đào tạo chuyên môn.
- Làm việc với nhà cung cấp quốc tế để cập nhật thông tin sản phẩm cùng Purchasing và BOD.

5. Công việc khác: Thực hiện các nhiệm vụ khác theo phân công của CBQL.

III. Yêu cầu:

1. Trình độ và kinh nghiệm

- Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành Dược, Công nghệ sinh học, Hóa mỹ phẩm, hoặc các ngành liên quan.
- Kinh nghiệm: Tối thiểu 2 năm trong:
 - Sales B2B ngành nguyên liệu /thực phẩm /dược
 - R&D các nhà máy sản xuất TPCN, TPBS.

2. Kỹ năng

- Khả năng phân tích thị trường và số liệu kinh doanh.
- Kiến thức về nguyên liệu và ứng dụng TPCN
- Kỹ năng bán hàng & đàm phán
- Giao tiếp, thuyết trình tốt tiếng Việt và tiếng Anh
- Đọc hiểu tài liệu kỹ thuật bằng tiếng Anh.

3. Yêu cầu khác

- Tác phong chuyên nghiệp, chủ động và có trách nhiệm trong công việc.
- Sẵn sàng đi công tác theo yêu cầu công việc.

IV. CÁC THÔNG TIN KHÁC:

1. Thời gian làm việc:

- Sáng từ 8h00 – 12h00 Chiều từ 13h00 - 17h00 (Làm việc offline từ Thứ 2 - Thứ 6)
- Sáng từ 8h00 – 12h00 (Thứ 7 làm việc online).

2. Quyền lợi:

- Thu nhập cạnh tranh: Lương cơ bản + KPI + thưởng Quý.
- Được đào tạo chuyên sâu về sản phẩm & kỹ thuật
- Cơ hội làm việc với đối tác Quốc tế.
- Phụ cấp cơm trưa, điện thoại.
- Tham gia đầy đủ BHXH, BHYT, BHTN theo quy định
- Hưởng các chế độ phúc lợi của Công ty: Bảo hiểm Sức khỏe, Thưởng lễ Tết, Thưởng năm, nghỉ phép năm và các chính sách nội bộ khác.
- Môi trường làm việc thân thiện, cơ hội phát triển lâu dài
- Các quyền lợi khác theo quy định của pháp luật lao động.

3. Địa điểm làm việc: Công ty Cổ phần Dược Mỹ phẩm 3C, 144 Ngô Quyền, Phường Hà Đông, Thành phố Hà Nội

4. Liên hệ:

Ứng viên vui lòng gửi CV về:

Mail: admin@duocmypham3c.vn

Liên hệ:  Ms Mơ – 0866.724.586.

✦ 3C Pharma tin rằng: Con người là tài sản quý giá nhất của doanh nghiệp. Chúng tôi mong muốn tìm kiếm những cộng sự tận tâm để cùng xây dựng và phát triển một tổ chức bền vững!